

Открываем интернет-бизнес в Греции: основные шаги



Вы можете продавать что-то через интернет или оказывать услуги, но рано или поздно, приехав в Грецию, встанет вопрос о том, как это сделать законно. Итак, мы написали основные шаги.

1.Регистрация бизнеса

Для начала, вам нужно выбрать форму собственности вашего бизнеса: будете ли вы регистрировать ООО или индивидуального предпринимателя. От этого зависят и налоговая отчётность, и сама процедура регистрации, и дальнейшие налоговые и социальные отчисления. Отталкиваясь при принятии этого решения нужно от вашего вида на жительство и если вы уже его получили даёт ли он право открывать индивидуального предпринимателя. ООО у нас могут открыть все, включая финансово-независимых лиц и студентов. А так же стоит учесть наличие стартового капитала, масштабы бизнеса, есть ли какая-то материальная ответственность при выполнении работ, планируете ли нанимать сотрудников.

6035В большинстве случаев, интернет-проекты, как вид бизнеса, регистрируются одним человеком – его владельцем. Тут нужно учитывать, что владелец, он же администратор, должен начислять сам себе заработную плату не ниже минимальной оплаты труда и, соответственно, платить с неё налоги. В идеале, конечно, это индивидуальный предприниматель, но если ваш вид на жительство не позволяет подать на ИП, то чтобы его открыть нужно будет подавать заново на специальную визу по месту жительства или менять категорию в стране на визу для ведения предпринимательской деятельности.

Кроме того, вам придётся зарегистрироваться в налоговой плательщиком налога на экономическую деятельность, плательщиком НДС 24% и после этого зарегистрироваться в страховом и пенсионном фонде ОАЕЕ, откуда вы в зависимости от возраста, начнёте получать счета на 500-600 евро каждые два месяца.

Кстати на этом этапе так же нужно будет решить код вашей деятельности, и есть такие коды, которые относятся именно к интернет-проектам, а есть более общие категории, как оказание информационных услуг.

После регистрации вы будете обязаны подавать налоговые отчёты ежемесячно, платить ежеквартально НДС и подавать декларацию о доходах раз в год.

2.Создание Интернет сайта или магазина

Если вы хоть немного знакомы с программированием, то удобнее всего будет создать интернет-магазин на таких платформах, как WordPress, WooCommerce, Prestashop, Magento, Joomla. На них есть много как платных, так и бесплатных тем и модулей.

Отдельно нужно будет зарегистрировать домен (домены.com и.es обойдутся в 10-25 €/год, в зависимости от поставщика хостинга) и оплатить хостинг (хостинг минимального необходимого пространства с базой данных и PHP будет стоить примерно 3-12 евро в месяц).



Но чаще всего люди прибегают к услугам компаний, которые предлагают пакетные решения вопроса: они обеспечивают и дизайн магазина (по шаблону), и хостинг, и техподдержку, и регистрируют домен.

Оплата таких услуг будет зависеть от количества позиций в вашем магазине. В среднем, если ваших товаров меньше 1000, то платить вы будете около 150-200 евро в год, если больше 1000, то цена стартует от 350 евро в год.

3.Оплата товаров на сайте

Когда вы регистрировали свою компанию, вы в обязательном порядке открыли счёт в банке. Теперь ваша задача – привязать свой счёт к плагину оплаты на сайте.

Можно работать с международными системами оплаты, такими, как PayPal, например. В данном случае будет взиматься комиссия при оплате товара, порядка 2 -3 % (условия могут оговариваться с каждой компанией отдельно, поэтому есть такой разбег).

5414,5374,5326Но для удобства клиентов в интернет-магазинах обязательно нужно создать модуль оплаты кредитной картой товаров. Для этого предпринимателю нужно заключить с банком контракт на обслуживание онлайн-платежей. Тут уже немного посложнее процедура: кроме контракта с банком, владельцу магазина необходимо будет купить специальный модуль для сайта или поставить форму сбора номеров карты. Часто его предлагают банки, но есть и отдельные компании, которые занимаются разработкой таковых.

В зависимости от расценок банка, потратиться на покупку модуля придётся приблизительно в размере 50 -200 евро (один раз), а за обслуживание онлайн-платежей банк будет просить около 20 евро в месяц.

После того, как система онлайн-платежей установлена на сайт, очень важно её надёжно защитить. Сделать это можно при помощи удостоверения SSL (Segure Coccets Layer). Это такая система, которая кодирует данные, вводимые клиентом при оплате картой. Получается, что даже если кто-то и сможет перехватить эти данные, то не сможет ими воспользоваться, потому что SSL их закодирует. Есть ли такая защита на сайте или нет – проверить очень легко: если в адресной строке нарисован замок, значит на сайте используется удостоверение SSL.

Приобрести такое удостоверение можно у поставщика хостинга и стоить это будет порядка 10 -70 евро в год.

4.Доставка товаров

Если товары имеют физическую форму, то их нужно доставлять.

Доставлять ваши товары лучше не государственной почтой Греции, а частными курьерскими компаниями. Для этого нужно заключить контракт с этими службами, чтобы доставка осуществлялась для вас и ваших клиентов по специальным ценам. К примеру, с такими популярными службами экспресс-доставки, как ASC или Spidex можно договориться о доставке вашего товара за 1-2 дня за 5 евро в любую точку Греции в случае если будет определённый объем посылок.

Это основные шаги, которые позволят вам начать работу Интернет сайта и магазина. По мере роста бизнеса, вам, возможно, понадобится обновить дизайн сайта (заплатить дизайнеру за графику и фирменный стиль), сделать его на нескольких языках (нанять переводчика) или нанять фотографа для создания хороших снимков ваших товаров.

Источник:

<https://ru.gr/rubriki/6295-otkryvaem-internetbiznes-v-gretsii-osnovnye-shagi.html>